



Feel Free™

 /NorwegianCruiseLineDeutschland

NORWEGIAN CRUISE LINE (NCL) gehört zu den international führenden Kreuzfahrtreedereien. Mit mehr als 50 Jahren Erfahrung, einer der modernsten Flotten weltweit und einem einzigartigen Kreuzfahrterlebnis unter dem Motto „FEEL FREE“ haben wir uns als Innovationsführer in der Branche etabliert. Wir bieten ein vielseitiges, spannendes und internationales Arbeitsumfeld und suchen zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Business Development in unserer europäischen Zentrale in Wiesbaden ab sofort einen:

Sachbearbeiter (m/w/d) Vertrieb / Coordinator Partnership Relations (zunächst befristet auf zwei Jahre)

Ihre Aufgaben

- Unterstützung der Außendienstler bei der Betreuung von Reisebüro- und Veranstalterpartnern in DACH und BENELUX mit dem Ziel der Umsatzsteigerung
- Betreuung und Kontrolle der Key Accounts in den Ihnen zugeordneten Märkten
- Kommunikation mit den Vertriebspartnern
- Agieren als Schnittstelle zu anderen Abteilungen wie Commercial Planning, Marketing, Reservations und Finance
- Dokumentation von Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System und Erstellung von Statistiken zu Verkaufszahlen
- Organisation von Vertriebsveranstaltungen und Schulungsmaßnahmen, inklusive Vorbereitung und Aktualisierung von Präsentationsunterlagen
- Unterstützung der Agenturbetreuung für Zentraleuropa

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Touristikstudium oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung in der Touristikbranche mit einschlägiger Berufserfahrung
- Verhandlungssichere Kenntnisse in Wort und Schrift in Deutsch und Englisch. Spanisch, Italienisch oder Französisch (Niveau C1) von Vorteil
- Vertriebs- und ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie ausgeprägte Planungs- und Analysefähigkeiten
- Offenes, kommunikatives Auftreten gegenüber Vertriebspartnern jeder Hierarchieebene
- Sehr gute Organisationsfähigkeit und Spaß an eigenverantwortlicher Arbeit
- Erfahrung in der Organisation von Vertriebsveranstaltungen von Vorteil (Roadshows, Messen, Fam-Trips o.ä.)
- Erfahrung mit internationaler Kommunikation in multikulturellen Teams
- Professioneller und routinierter Umgang mit MS-Office-Produkten
- Erfahrung mit CRM-Systemen von Vorteil (z.B. Salesforce)

Wir bieten Ihnen

- Eine internationale Unternehmenskultur mit kollegialem Arbeitsklima
- Spannende Aufgaben in einem aufstrebenden Markt
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung
- Vielfältige Mitarbeiter-Benefits und -Events
- Angebote im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements (z.B. Workshops zur Stressreduktion, Ruheraum zum Entspannen)
- Fachbezogene Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. Fachspezifische Seminare, Coaching, Sprachkurse)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Helene Rahn, HR Manager: jobs@ncl.com, Tel.: +49 611 3607 200