

STR Destination Handling ist eine stetig wachsende Touristik-Repräsentanz für Incoming Agenturen/Destination Management Companies (DMC's), mit etwa 30 ausgesuchten Partner-Agenturen in über 70 Destinationen weltweit. Als Touristik-Repräsentanz vertreten wir unsere weltweiten Agentur- und Destination Management Organisation (DMO) Partner in Deutschland, Österreich und in der Schweiz.

Wir suchen ab sofort ein hochmotiviertes, dynamisches und kreatives Verkaufstalents, das unser Unternehmen und seine weltweiten Partner im deutschsprachigen Raum noch stärker macht.

### **Sales Executive / Sales Manager Leisure (m/w/d)**

In Vollzeit, bevorzugt mit Sitz in Heusenstamm bei Frankfurt

Hierfür benötigen wir eine starke Verkaufs-Persönlichkeit, die durch Engagement, Kreativität und Verhandlungsgeschick neue Kunden akquiriert und gleichermaßen Bestandskunden betreut.

#### **Dein Profil, um gemeinsam was zu bewegen:**

- Du hast mindestens ein Jahr Berufserfahrung im Verkauf und bringst gute Allgemeinkenntnisse der Touristik mit
- Du verfügst idealerweise über eine abgeschlossene, touristische Berufsausbildung oder ein Studium
- Du liebst es, Menschen für andere Länder & Kulturen zu begeistern und hast große Freude am Verkauf
- Ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung, Flexibilität, Teamfähigkeit, Eigeninitiative, Belastbarkeit, eine schnelle Auffassungsgabe, Kommunikationsfähigkeit und strukturiertes Arbeiten zeichnen dich aus
- Du möchtest eigene Ideen einbringen und umsetzen
- Du bist erfolgsorientiert und diszipliniert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du verfügst über sehr gute EDV-Kenntnisse (MS-Office) und weißt die sozialen Medien gut einzusetzen
- Reisebereitschaft und PKW- Führerschein
- Dein gepflegtes Erscheinungsbild, souveränes Auftreten und deine Freude am persönlichen Kontakt mit Menschen ergänzen dein Profil

#### **Zu deinen Aufgaben zählen:**

- Akquise und Qualifizierung von Neukunden auf dem deutschsprachigen Markt (Deutschland, Österreich, Schweiz)
- Betreuung und Steigerung der Produktion von existierenden Kunden
- Produktberatung und Bearbeitung von Anfragen & Angeboten
- Eigenständige Ausführung administrativer Aufgaben und Datenbankpflege
- Organisation von Kundenbesuchen (eigenständig oder in Begleitung von Partner Agenturen)
- Mitwirkung bei der Erstellung von Newsletter und Mailings
- Regelmäßige Erstellung von Reports und Marktstudien
- Reisebereitschaft im In- wie Ausland

#### **Was wir bieten:**

- Ein internationales und dynamisches Umfeld
- Ein junges Team mit viel Freude an der Arbeit
- Ein schönes, modernes Büro

- Die Möglichkeit, gemeinsam mit unserem Unternehmen zu wachsen
- Externe Weiterbildungsmöglichkeiten werden angeboten
- Die Möglichkeit teilweise im Home Office zu arbeiten
- Die Möglichkeit, die Destinationen im DMC Portfolio kennenzulernen (Inforeisen)
- Aufenthaltsraum mit Küche, Bar und Balkon mit „Free flow“ Kaffee, Wasser, Tee für das gesamte Team
- Eine schöne Mischung aus Bürotätigkeit und Dienstreisen

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine schriftliche Bewerbung mit der Angabe deines nächstmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Frau Petra Wagner-Zalusky [p.wagner@str-destination.de](mailto:p.wagner@str-destination.de)

**STR Destination Handling GmbH & Co KG**

Industriestr. 38a

63150 Heusenstamm

Petra Wagner-Zalusky

[www.str-destination.de](http://www.str-destination.de)