

time to discover

TIME TO DISCOVER YOUR TALENTS

Kommen Sie an Bord von nicko cruises Schiffsreisen GmbH, einem der dynamischsten Kreuzfahrtunternehmen in Deutschland. Vom führenden Flussreise-Spezialisten mit über 30-jähriger Erfahrung entwickeln wir uns seit 2019 zum namhaften Anbieter kleiner Schiffe auch auf hoher See. Zusammen mit einem familiären Team von rund 110 Mitarbeitern (m/w/d) sorgen Sie dafür, dass Kreuzfahrten für unsere Kunden zu einem unvergesslichen Erlebnis werden. Um die erfolgreiche Arbeit und das Wachstum fortzusetzen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und gezielter Ausbau unseres Vertriebspartnernetzes für unser Hochseeprodukt (insbesondere Veranstalter, Online-Reisebüros, Gruppenpartner, Abverkäufer sowie Busreiseveranstalter)
- Initiierung und Umsetzung von Vertriebsaktionen in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Planung und Umsetzung von Abverkäufen in Zusammenarbeit mit Revenue Management
- Initiierung von Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit den Vorgesetzten
- Provisionsverhandlungen

Das können Sie bei uns erwarten:

- Ein familiäres Umfeld bei einem erfolgreichen Mittelständler mit flacher Hierarchie und sehr gutem Betriebsklima
- Einen sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem stark wachsenden Unternehmen
- Einen Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Eine sorgfältige und intensive Einarbeitung



- Auszeichnungen als LEADING EMPLOYER Deutschland 2022 (Herausgeber Institute of Research & Data Aggregation) sowie als einer der besten Arbeitgeber für Frauen in Deutschland 2020 (Studie im Auftrag der Zeitschrift „Brigitte“)
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und Kindertagesstätte
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch externe und interne Schulungen
- Inforeisen – unser Produkt zum selbst Erleben, sowie DRV-Ausweis für weitere Vergünstigungen bei anderen touristischen Anbietern
- Grillfeste, Team-Events, Stammtische, Sommerausflug, Weihnachtsparty

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Betriebswirtschaft, Tourismus oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, sowie im Key-Account-Management von Kreuzfahrten
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Produkten, insbesondere Excel und PowerPoint
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verhandlungsgeschick, Kommunikations- und Präsentationsstärke sowie sicheres Auftreten
- Kreativität und schnelle Auffassungsgabe

Machen Sie Ihren nächsten Karriereschritt!

Ihre Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichen Eintrittstermin an jobs@nicko-cruises.de, zu Händen Frau Nathalie Streitberger. Bei Ihrer Bewerbung erwarten wir kein Bild. Bitte teilen Sie uns mit, was Sie für diese Stelle besonders motiviert. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Weitere Informationen zur Karriere bei nicko cruises Schiffsreisen finden Sie unter www.nicko-cruises.de/informationen/karriere.

