

Setzen Sie Segel mit uns!

Die SEA CLOUD CRUISES GmbH veranstaltet exklusive Segelkreuzfahrten für Gäste, die auf Individualität Wert legen und das Persönliche lieben. Luxuriös – aber leger und dem Prinzip des sanften Tourismus folgend. Zu unserer kleinen, feinen Flotte gehören die Großsegler SEA CLOUD, SEA CLOUD II sowie die neue SEA CLOUD SPIRIT.



Aktuell suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Hamburg eine/n

Sales Manager Reisebürovertrieb (m/w/d) in Vollzeit

Das dürfen Sie erwarten:

- mittelständisches Unternehmen mit flacher Hierarchie
- Produktumfeld mit hohem Nachhaltigkeitsfaktor, Authentizität und Wertigkeit
- dynamisches Team von netten Kolleginnen und Kollegen mit tollem Team-Spirit
- Arbeitsplatz direkt an der Alster, nur zehn Gehminuten vom Hauptbahnhof entfernt
- flexible Gleitzeitregelung
- Bezuschussung des HVV-ProfiTickets
- 30 Tage Urlaubsanspruch im Jahr

Das gibt es für Sie zu tun:

- Persönliche Betreuung und Beratung unserer Partner-Reisebüros, primär telefonisch
- Akquisition von neuen Partner-Reisebüros
- Erarbeitung und Vereinbarung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Koordination von Projekten mit unseren Vertriebspartnern
- Durchführung von Infoveranstaltungen, Schulungsmaßnahmen und Webinaren
- Sie repräsentieren uns als Aushängeschild bei unseren Partner-Reisebüros.

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene touristische Ausbildung und/oder abgeschlossenes touristisches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich des stationären Reisebürovertriebs
- Gutes touristisches Netzwerk in der Reisebürowelt wünschenswert
- Motivation und Begeisterungsfähigkeit gegenüber unseren Partner-Reisebüros, die auch am Telefon überzeugen
- Reisebereitschaft
- Gute MS-Office-Kenntnisse

Nehmen Sie Kurs auf etwas Neues!

Über Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung freut sich
Ute Wippermann: Bewerbung@seacloud.com

SEA CLOUD CRUISES GmbH

An der Alster 9 • 20099 Hamburg • www.seacloud.com

