



REGIONAL SALES REPRESENTATIVE OSTDEUTSCHLAND
PLZ 01-10 & 12-16

Ihre Aufgaben

- Sie sind für die umsatzorientierte, nachhaltige Betreuung und Beratung von aktiven Reisebüroagenturen verantwortlich
- Sie analysieren regelmäßig die Verkaufszahlen und steuern proaktiv die Umsatzsteigerung der Vertriebspartner
- Sie organisieren und führen Kundenabende, Seminarreisen sowie Produktschulungen für Reisebüromitarbeiter durch und planen weitere Werbemaßnahmen
- Zu Ihren Aufgaben gehören Zahlenreporting, Budgeterstellung sowie –verwaltung

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein betriebswirtschaftlich bzw. touristisch ausgerichtetes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung in der Touristik- und/oder Dienstleistungsbranche.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie Ziel- und Ergebnisorientierung bringen Sie mit
- Ihre Englischkenntnisse sind gut und im Umgang mit MS Office sind Sie sicher
- Sie sind flexibel und mobil (Führerschein Klasse B)
- Eine überzeugende Persönlichkeit mit Ausstrahlung und Kontaktstärke rundet Ihr Profil ab

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen in englischer und deutscher Sprache an:
Clara Xargayo de Haro - claraxargayo@rccl.com