

## **WANTED: Senior Sales & Marketing Manager (m/w) in München**



Die Lieb Management & Beteiligungs GmbH ist eine etablierte Full-Service-Agentur mit Hauptsitz im Herzen von München. Wir unterstützen internationale Tourismus- und Tagungsdestinationen sowie Hotels im Bereich Marketing, Sales, Public Relations und Social Media.


**Für den Schwerpunkt Sales & Marketing suchen wir ab sofort einen kompetenten, engagierten und selbstständigen Manager (m/w) für unsere Destinationskunden in München.**

### **Ihre Aufgaben:**

- Strategische Leitung und professionelle Projektverantwortung und -management einer unserer internationalen und deutschsprachigen Destinations-Kunden in allen Fragen der Repräsentanz, Sales und Marketing Services
- Erfolgreiche Konzeption, Umsetzung und Evaluation von strategischen Marketing-Maßnahmen
- Organisation von Verkaufsterminen, Seminaren und Präsentationen in Deutschland, Österreich und der Schweiz mit der Branche
- Budgetplanung- und verantwortung
- Konzeption und Durchführung von Veranstaltungen, wie z.b. Roadshows, Events und Messen
- Organisation und Begleitung von Informationsreisen
- Verfassen von Newsletters und relevanten Informationen für die Branche
- Teilnahme an relevanten Branchenevents und Messen
- Ausbau und Pflege von Kontakten

### **Ihr Profil:**

- Sie besitzen einen Studienabschluss in den Bereichen Tourismus, Marketing oder BWL und/oder eine umfassende, mehrjährige Berufsausbildung
- Sie sind ein Networking & Sales Profi und verfügen über umfassende Beratungserfahrung in der Touristik Sales und Marketing Branche mit exzellenten Kontakten zu Reiseveranstaltern, Airlines und Industriepartnern
- Im Umgang mit Kunden und Partnern treten Sie souverän auf
- Ihre Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift. Weitere Fremdsprachen wie Französisch und Spanisch runden Ihr Profil ab
- Sie sind auch beruflich gerne auf Reisen, gelegentlich auch am Wochenende und auf Abendveranstaltungen
- Alle gängigen MS Office-Programme beherrschen Sie sicher
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und serviceorientiert
- Sie sind ein Teamplayer mit offener Persönlichkeit und packen gerne an
- Sie handeln dienstleistungsorientiert und haben eine hohe Reisebereitschaft
- Sie gehen kreative an Lösungsansätze heran, sind souverän und gelassen in Stresssituationen
- Überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft, Teamfähigkeit und zeitliche Flexibilität zeichnen Ihre Arbeitseinstellung aus



**Wir bieten:**

- Spannende und abwechslungsreiche Projekte für namhafte Kunden aus der Destinations-/Hotel Branche
- Raum für eigenständiges und kreatives Arbeiten
- Ein kollegiales, junges, innovatives Team mit flachen Hierarchien
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und langfristige Perspektiven im Rahmen unserer Full-Service-Agentur
- Eigenverantwortung und flexible Arbeitseinteilung
- Ein spannendes Arbeitsumfeld in zentraler Lage

**Interessiert?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin bevorzugt per Email an:

Christine Klein  
[christine@lieb-management.de](mailto:christine@lieb-management.de)  
Tel: 089 689063818

Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auf: [www.lieb-management.de](http://www.lieb-management.de)

